

## 令和6年度 技術者基礎能力向上研修 ～コミュニケーションの基礎(新人・若手技術者向け)～

- 目的 発注者、職人、地域住民などとの交渉や折衝などで必要となってくる「コミュニケーション能力」の向上を目的に、建設業の新人・若手技術者を対象としたコミュニケーションの基礎を学ぶ研修を実施します。  
**※本研修では、グループワーク形式で事例研究を実施します。他の受講者の経験や意見を聞くことができる貴重な機会です。**
- 対象者 岐阜県内に本店が所在する建設関連企業の社員(主に新人・若手技術者向け)
- 定員 40名
- 日時 令和6年5月21日(火) 10:00～16:00
- 会場 建設ICT人材育成センター (公財)岐阜県建設研究センター内  
(大垣市今宿6-52-18ワークショップ24 4階)
- 持ち物 筆記用具、ノート(メモ用紙)
- 受講料 3,000円 (テキスト代)
- 主催 建設ICT人材育成センター ((公財)岐阜県建設研究センター内)

### ○カリキュラム

時間	研修内容	講師
09:30～10:00	(受付)	
10:00～12:00	1 オリエンテーション 折衝・交渉力が必要だと感じた場面を振り返り、 これから解決したいケースを考える  2 折衝・交渉とは 折衝・交渉時に知っておきたい心理バイアス(思い込み)を理解する ※ケーススタディ	株式会社 プロレア 講師 西村 美穂氏
12:00～13:00	(昼食)	
13:00～16:00	3 折衝・交渉の技法 (互いに良いゴールに導くために) 交渉・折衝の手順とポイント 交渉する際の注意点  4 交渉に活かすアサーティブコミュニケーション 自分のコミュニケーションタイプを知る 自分も相手も尊重し、意見を伝えるテクニック  5 これからの折衝・交渉 ケース1)自身が活かしたい場面 ケース2)外部(発注者、他業者、地域住民)との交渉場面	
16:00	閉講、研修アンケート記入及び岐阜県広報課からのアンケートのお願い	

(注) 研修内容については変更することがあります。随時休憩をはさみます。

(注) CPDS認定講習です(5ユニット)。

※ただし、年間取得ユニットに上限が設けられた学習プログラムです。

※**遅刻・早退があった場合、承認ユニット数が減少する可能性があります。**詳細については、(一社)

全国土木施工管理技士会連合会にお問い合わせください。

(注) 設計CPD認定講習です。(5ポイント)

(注) 風邪のような症状のある方は、ご欠席いただきますようお願いいたします。

(注) 研修終了後、岐阜県広報課より、よりよい岐阜県づくりに関するアンケートのお願いをさせていただきます。